

Verhandlungstraining für Personal- und Betriebsratsmitglieder

Produktnummer
2025-52001K

Termin
10. Februar 2025
09:00 bis 16:45 Uhr

Gebühren pro Teilnehmer:in
299,00 € (inkl. Seminarunterlagen
und Mittagessen)

Die VWA geht davon aus, dass der Arbeitgeber die Teilnahmegebühr sowie Reisekosten übernimmt.

Inhalte

In der öffentlichen Verwaltung sind Verhandlungen – mit Kolleg/-innen, Bürger/-innen oder Vorgesetzten – ein zentraler Bestandteil der Arbeit. Der Erfolg solcher Gespräche hängt stark von den angewandten Taktiken und die Durchsetzungskraft der jeweiligen Verhandlungspartner ab.

Im Rahmen dieses Trainings werden die Teilnehmenden anhand fundierter theoretischer Ansätze und praktischer Verhandlungssituationen neue Strategien kennenlernen und anwenden können. Von ‚win-lose‘ zu ‚win-win‘ bekommen die Teilnehmenden einen Einblick in verschiedene Strategien, lernen mit schwierigen Themen und Partnern umzugehen, und bekommen individualisiertes Feedback zu ihren eigenen Fähigkeiten und Situation. Dadurch wird sichergestellt, dass alle Teilnehmenden, unabhängig von ihren bisherigen Kenntnissen und Erwartungen, wertvolle Erfahrungen und praktisches Wissen für ihre zukünftigen Verhandlungssituationen gewinnen.

Schwerpunkte des Seminars

- Verhandlungen optimal vorbereiten
- Gespräche zielsicher und effizient gestalten
- Win-Win vs. Win-Lose Strategien
- Sachbezogen und effektiv argumentieren
- Mit schwierigen Partnern und harte Taktiken umgehen
- Mit praktischen Übungen und Rollenspielen
- Diskussion und Austausch mit Kolleg/-innen und Trainer/-innen

Dozent

Dr. Alan Fortuna

Inhaber und Geschäftsführer von Fortuna Communication, Tübingen

Zielgruppe

Neue und altgediente Mitglieder von Personal- und Betriebsräten, Mitarbeitende der Verwaltung, die Gremienarbeit machen

Ort

Studienhaus
Kaiserallee 12e
76133 Karlsruhe

[Google Maps](#)

Kontakt

[Anmelde- und
Teilnahmebedingungen](#)

[Impressum](#)

[Datenschutzhinweise](#)