

KI-Strategie Intensiv: Von der Vision zum Umsetzungsplan

Produktnummer

2026-3411SP

Termin

10.12.2026 - 11.12.2026

09:00 Uhr bis 16:30 Uhr

Gebühren pro Teilnehmer/-in

700,00 EUR

Die VWA geht davon aus, dass der Arbeitgeber die Teilnahmegebühr sowie Reisekosten übernimmt.

Zwei Tage für Entscheider, die KI-Initiativen strategisch planen und rechtssicher umsetzen wollen. Sie verlassen das Seminar mit einer fundierten KI-Strategie, einem Governance-Framework und einem konkreten 6-12-Monats-Plan.

Inhalte

Tag 1 – KI-Strategie und Wertschöpfung

1. **State of AI 2026:** Marktüberblick, technologische Durchbrüche und strategische Implikationen
2. **Open vs. Closed Source:** Entscheidungsgrundlagen für Ihre KI-Strategie
3. **AI Readiness Assessment:** Standortbestimmung in fünf Dimensionen inkl. Gap-Analyse
4. **Datenstrategie & Infrastruktur:** Cloud vs. On-Premise, RAG, Datensilos und Quick Wins
5. **Use-Case-Identifikation:** Priorisierung mit Value-Complexity-Matrix
6. **Business Case & ROI:** Kostenstrukturen, Buy-vs.-Build-Entscheidungen, Wirtschaftlichkeitsanalyse
7. **Leadership & Change:** AI-Augmented Leadership, Upskilling-Strategie und Change-Kommunikation

Ort

VWA Bildungshaus
Wolframstr. 32
70191 Stuttgart

Kontakt

Information

Sandra Schnetzer
0711 21041-94
s.schnetzer@w-vwa.de

Konzeption und Beratung

Christopher Linke
0711 21041-16
c.linke@w-vwa.de

[Anmelde- und
Teilnahmebedingungen](#)

[Impressum](#)

[Datenschutzhinweise](#)

Tag 2 – Rechtssicherheit und Umsetzung

8. **EU AI Act & Compliance:** Risikoklassen, Anforderungen und Zeitplan
9. **Haftung & Governance:** Rollen, Verantwortlichkeiten und Produkthaftung
10. **Datenschutz & Arbeitsrecht:** DSGVO, Mitbestimmung und Betriebsvereinbarungen
11. **Strategieentwicklung:** Vision, Zielbild und Organisationsdesign
12. **Roadmap & Umsetzung:** 30/60/90-Tage-Plan, KPIs, Pilotprojekte und Stakeholder-Management

Dozent

Professor Dr. oec. publ. Jan Kirenz

Lernziele

Nach diesem Intensivseminar:

- **Sie unterscheiden produktive KI-Anwendungen von Hype** und können die Entwicklung von Generative AI zu Agentic AI einordnen
- **Sie haben den KI-Reifegrad Ihres Unternehmens systematisch bewertet** und verstehen die technischen Grundlagen für fundierte Entscheidungen
- **Sie haben High-Value Use Cases identifiziert** und einen Business Case für KI-Investitionen erstellt
- **Sie verstehen Ihre Rolle als KI-fördernde Führungskraft** und können Change-Prozesse gestalten
- **Sie kennen die Anforderungen des EU AI Act** und können Ihr Unternehmen compliant aufstellen
- **Sie können Haftungsrisiken bewerten** und ein KI-Governance-Framework etablieren
- **Sie haben eine konkrete KI-Strategie** und einen Umsetzungsplan für die nächsten 6-12 Monate entwickelt

Methodik

Etwa 35% der Zeit bestehen aus fundierten Executive Briefings mit Live-Demonstrationen. Etwa 40% arbeiten Sie in Workshops an Ihrer konkreten Strategie (Use Cases, Readiness, Governance, Roadmap). Die restliche Zeit: moderierter Erfahrungsaustausch und Peer-Feedback zwischen Entscheidern.

Zielgruppe

Für C-Level, Geschäftsführung, Bereichsleitung

Voraussetzungen

Keine technischen Vorkenntnisse erforderlich