

Exklusivaufträge sichern: Ihr Weg zu Premiumobjekten im Immobilienbereich

Produktnummer
2026-82

Termin
15.04. - 16.04.2026
09:00–16:30 Uhr

Gebühren pro Teilnehmer/-in
550,00 EUR

Die VWA geht davon aus, dass der Arbeitgeber die Teilnahmegebühr sowie Reisekosten übernimmt.

Die Teilnehmenden entwickeln eine **praxisnahe Strategie zur Gewinnung von Exklusivaufträgen**, verbessern ihre **Überzeugungskraft in Eigentümergegesprächen**, stärken ihr **Auftreten und ihre Redegewandtheit** und lernen, **Wettbewerb und Preisverhandlungen souverän** zu meistern – inklusive Tools für **Motivation und Gedächtnisleistung** im Akquise-Alltag.

Inhalte

- **Eigentümer-Psychologie verstehen:** Bedürfnisse, Entscheidungslogik und typische Einwände
- **Kundenwelt analysieren:** Ziel-, Verständnis- und Wertefragen für schnelle Klarheit im Gespräch
- **Akquise, die wirkt:** Telefon, E-Mail, Netzwerke & Social Media – systematisch statt zufällig
- **Gesprächsleitfäden für Exklusivität:** Struktur, Formulierungen und Abschlussfragen, die führen
- **Souverän auftreten & überzeugen:** Redegewandtheit, Präsenz, Argumentationsstärke und Wirkung
- **Wettbewerb & Preisverhandlung meistern:** Positionierung, Nutzenkommunikation, Grenzen setzen

Dozent

Ort

Hybrid
Heinrich-Lanz-Straße 19-21
68165 Mannheim

Kontakt

Information

Stefan Willenbücher

Konzeption und Beratung

Stefan Willenbücher

[Anmelde- und
Teilnahmebedingungen](#)

[Impressum](#)

[Datenschutzhinweise](#)

Ralph Eichenlaub

Zielgruppe

Immobilienmakler, die ihren Bestand an **Exklusivaufträgen** gezielt ausbauen möchten und Makler, die **vom Eigentümer direkt ausgewählt** werden und sich klar **vom Wettbewerb abheben** wollen.

Veranstalter

VWA Rhein-Neckar e.V.