



SOZIAL- UND METHODENKOMPETENZ

Argumentationstraining

Produktnummer
2026-43

Termin
13.10.2026
09:00–16:30 Uhr

Gebühren pro Teilnehmer/-in
290,00 EUR

Die VWA geht davon aus, dass der Arbeitgeber die Teilnahmegebühr sowie Reisekosten übernimmt.

Es gibt viele Gesprächssituationen im privaten und beruflichen Alltag, die einen an die Grenze bringen. Häufig ist es dann so, dass einem dann erst nach dem Gespräch die besten Argumente einfallen, die dann sicher überzeugend gewirkt hätten. Vor allem in spontanen Konfliktsituationen helfen hier bestimmte Techniken und Strategien, die man beherrschen muss. Bei dem Seminar entwickeln Sie überzeugende und überlegte Argumente, die Sie in verschiedenen Kontexten anwenden können. Durch praktische Übungen und theoretische Inputs lernen Sie, wie sie Ihre Gedanken klar und präzise formulieren, ihre Argumente stärken und auf Einwände reagieren können. So behalten Sie auch in hitzigen Diskussionen einen kühlen Kopf...

Inhalte

- Basiswissen für eine gelungene Argumentation
- Auf die Vorbereitung kommt es an!
- So behalten Sie die Verhandlungsführung in der Hand!
- Techniken für eine überzeugende Gesprächsführung
- Argumentationsstrategien
- Besondere Gesprächssituationen

Dozent

Clemens Salm

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Fach- und Führungskräfte aus allen Branchen und Funktionsbereichen, die ihre Argumente erfolgreich präsentieren wollen und damit ihre Überzeugungskraft und Selbstbewusstsein stärken.

Veranstalter

Ort

Hybrid
Heinrich-Lanz-Straße 19-21
68165 Mannheim

Kontakt

Information

Nicole Wiegel

Konzeption und Beratung

Nicole Wiegel

[Anmelde- und
Teilnahmebedingungen](#)

[Impressum](#)

[Datenschutzhinweise](#)

