



SOZIAL- UND METHODENKOMPETENZ

Erfolgreich verhandeln

Produktnummer

2026-41137F

Termin

19.11.2026

09:15–16:45 Uhr

Gebühren pro Teilnehmer/-in

315,00 EUR

Die VWA geht davon aus, dass der Arbeitgeber die Teilnahmegebühr sowie Reisekosten übernimmt.

Verhandeln ist eine Schlüsselkompetenz, die Ihnen hilft, Ziele durchzusetzen und zugleich faire Lösungen zu finden. Wer dabei klar, fair und überzeugend auftritt, erleichtert die Zusammenarbeit und sorgt für ein konstruktives Miteinander. Gute Verhandlungen sind kein Zufall, sondern lassen sich gezielt erlernen und trainieren.

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie Verhandlungen sicher führen und dabei Ihre eigenen Stärken bewusst einsetzen. Sie entwickeln Strategien, mit denen Sie auch in schwierigen Gesprächen souverän bleiben, und üben praxisnah an typischen Situationen aus dem Arbeitsalltag.

So gewinnen Sie Klarheit, Sicherheit und die Fähigkeit, faire und tragfähige Lösungen zu erreichen.

Inhalte

- Bedeutung des sachgerechten Verhandeln
- Verhandlungskonzepte und -methoden
- Erkennen von eigenen Stärken für das sachgerechte Verhandeln
- sachgerechtes Verhandeln, wenn die anderen unfair sind
- Übungen anhand von Verhandlungssituationen im Job

Dozierende

Dr. Jörg Schneider-Brodtmann

Prof. Christoph Trurnit

Veranstalter

VWA Freiburg

Ort

Haus der Akademien
Eisenbahnstr. 56
79098 Freiburg

Kontakt

Information

Nilgün Bortoli
bortoli@vwa-freiburg.de

Konzeption und Beratung

Christian Heinrich
heinrich@vwa-freiburg.de

[Anmelde- und
Teilnahmebedingungen](#)

[Impressum](#)

[Datenschutzhinweise](#)