



## Erfolgreich verhandeln

Produktnummer	Termin	Gebühren pro Teilnehmer/-in
2026-41137F	26.03.2026	315,00 EUR
	09:15–16:45 Uhr	Die VWA geht davon aus, dass der Arbeitgeber die Teilnahmegebühr sowie Reisekosten übernimmt.

Verhandeln ist eine Schlüsselkompetenz, die Ihnen hilft, Ziele durchzusetzen und zugleich faire Lösungen zu finden. Wer dabei klar, fair und überzeugend auftritt, erleichtert die Zusammenarbeit und sorgt für ein konstruktives Miteinander. Gute Verhandlungen sind kein Zufall, sondern lassen sich gezielt erlernen und trainieren.

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie Verhandlungen sicher führen und dabei Ihre eigenen Stärken bewusst einsetzen. Sie entwickeln Strategien, mit denen Sie auch in schwierigen Gesprächen souverän bleiben, und üben praxisnah an typischen Situationen aus dem Arbeitsalltag.

So gewinnen Sie Klarheit, Sicherheit und die Fähigkeit, faire und tragfähige Lösungen zu erreichen.

### Inhalte

- Bedeutung des sachgerechten Verhandelns
- Verhandlungskonzepte und -methoden
- Erkennen von eigenen Stärken für das sachgerechte Verhandeln
- sachgerechtes Verhandeln, wenn die anderen unfair sind
- Übungen anhand von Verhandlungssituationen im Job

### Dozierende

**Dr. Jörg Schneider-Brodtmann**

**Prof. Christoph Trurnit**

### Veranstalter

VWA Freiburg

### Ort

Haus der Akademien  
Eisenbahnstr. 56  
79098 Freiburg

### Kontakt

#### Information

Nilgün Bortoli  
[bortoli@vwa-freiburg.de](mailto:bortoli@vwa-freiburg.de)

#### Konzeption und Beratung

Christian Heinrich  
[heinrich@vwa-freiburg.de](mailto:heinrich@vwa-freiburg.de)

#### Anmelde- und Teilnahmebedingungen

#### Impressum

#### Datenschutzhinweise